

## **Boris : De la "grosse entreprise" à la création d'entreprise, en passant par la clinique.**

Depuis tout jeune j'ai eu envie de créer mon entreprise et m'occuper des animaux. Juste après Alfort, j'ai donc suivi un master de management à l'ESSEC pour comprendre les rouages de l'entreprise. A la fin de ces études j'ai eu la chance de participer au lancement d'une start-up (d'assurance santé animale) au sein d'une grande compagnie d'assurance. Cela a été une expérience professionnelle humaine formidable : lancer, développer, gérer les crises et la croissance, tout cela au sein d'une équipe à taille humaine et commercialisant des produits sur toute la France. Sans trop m'en rendre compte, j'ai acquis 'sur le tas' une expertise du métier d'assureur de chiens et de chats.

Mais, après 7 années en entreprise, j'ai eu envie de "retourner aux sources" : aller dans nos petits cabinets, au contact des animaux, pour les soigner, et aider les gens en leur apportant empathie et solutions pour améliorer le bien-être de leur compagnon. Avant de me lancer, j'étais un peu effrayé par le défi à relever ; c'est un ami ayant suivi une telle "reconversion" qui m'a donné l'impulsion de départ. Je me suis alors construit mon propre programme de "remise à niveau/perfectionnement". Cela n'a pas toujours été facile de recommencer à apprendre le métier de vétérinaire canin en repartant presque du "début", mais la motivation et mes amis véto m'ont beaucoup aidé à acquérir les gestes et réflexes de base. Alternant remplas, assistanats, stages, et auto-formation bibliographique, le parcours a été très enrichissant et m'a permis de voir les multiples méthodes de travail des vétérinaires et approches/besoins de leur clientèle.

Parallèlement plusieurs entreprises m'ont approché pour bénéficier de mon expertise en assurance santé animale : comme ce sujet me tenait toujours à cœur, j'ai alors décidé de créer une petite société de conseil pour pouvoir honorer sérieusement ces demandes. Sur cette lancée, j'ai eu l'envie de créer, avec des amis, notre propre société d'assurance pour animaux. Nous avons travaillé pendant près de 2 ans sur un projet et réussi à trouver de bons partenaires qui partageaient notre vision à long terme. J'ai dû arrêter la clinique pour me consacrer à 100% à la 'gestation' de ce projet qui a pu voir le jour il y a quelques mois... finalement j'ai accompli mon "rêve" de créer et gérer une société dans un domaine qui est en phase avec mes valeurs. Même si mon parcours en clinique n'aura été que de quelques années, il m'est d'une immense utilité dans mon activité actuelle : je comprends mieux mes confrères (mes partenaires) et leurs clients (mes assurés).

Tout ça pour dire, que si des véto "en entreprise" veulent avoir des échanges sur mon expérience de "comment on re-devient vétérinaire praticien", et bien, je suis à leur entière disposition pour leur expliquer mes démarches et pour leur montrer qu'il est inutile d'avoir peur !

Bien à vous

Boris

[borisjean@free.fr](mailto:borisjean@free.fr)